



Grundlagenseminar für Ihre strategische Unternehmensführung

Das Markenzeichen ICH

Der erste Eindruck entscheidet!

Die Zielgruppen

Unternehmer Unternehmerfrauen Unternehmerpaare
Führungskräfte Betriebsassistenten Büroleiter
Existenzgründer Meisterschüler

Und alle Menschen die ihre neuen Ideen, ihre Strategien und Strukturen in ihren Unternehmen umsetzen wollen.

Ihr Auftreten als Unternehmerin und Unternehmer im Handwerk ist die Eintrittskarte für Ihren Erfolg. Fachkompetenz, Engagement und spitze Ellenbogen allein sichern heute keinen Erfolg mehr. Selbstbewusstsein, gezielte Aktivität, höhere Motivation und Eigeninitiative – durch eine mit sich im Einklang stehende Persönlichkeit – sind die wesentlichen Erfolgsfaktoren. Ihre Ausstrahlung, Ihre Individualität, Ihr Erscheinungsbild und Ihr Verhalten prägen Ihr Image und schaffen Erfolge. Erkennen Sie sich selbst und handeln Sie danach. Unterstreichen Sie Ihre Stärken.

Ihr Nutzen

Einige wenige Unternehmen im Handwerk scheinen den Erfolg gepachtet zu haben. Bei denen läuft es wie geschmiert, es läuft rund! Wurde hier das Rad neu erfunden? Ganz sicher nicht! In diesen Unternehmen wird der Erfolg gemanagt, mit einer Managementstrategie die alle Details der Unternehmensführung berücksichtigt, die dafür sorgt, dass es keine Reibungsverluste gibt, die den Kundenauftrag gefährden können. Begeisterte und glückliche Kunden sind das Ziel einer jeden erfolgreichen Strategie in einem Handwerksunternehmen.

Evelin S. Knauß: *"Jeder Mensch ist einzigartig in seinem Denken, in seinem Handeln und in seiner Erscheinung. Und: Die ersten 3 Sekunden entscheiden! Denn die beste Visitenkarte sind immer Sie selbst! Gepflegtes Äußeres, typ- und stilgerechtes Outfit und Ihr sicheres Auftreten sind der Schlüssel für Ihren Erfolg! **Die Dienstleistung aus Leidenschaft in mein Feuer für Sie!** Gemeinsam mit Ihnen optimiere ich Ihr persönliches Profil. Wie ein Diamant gewinnen Sie durch einen klaren, professionellen Schliff Ihren wertvollen Glanz. Das Interesse an Ihrer Person, ansteckende Begeisterung, kreatives Querdenken, Vertrauenswürdigkeit und viel Herz zeichnen mich aus. Meine fachliche und persönliche Kompetenz sind die Grundlagen für Ihr Vertrauen in mich und in meine Arbeit für Sie. Genießen Sie diesen engagierten Service. Ich bin für Sie da, wann und wo Sie wollen. Für Ihren persönlichen Erfolg setze ich mich ein. Neugier treibt mich an und ich bin sehr neugierig auf Sie!"*

Ihre Ziele

Verkauf ist kein Wettkampf der Produkte, sondern ...

- 55 % Erscheinungsbild
- 38 % Umgangsformen
- 7 % Wissen
- = 100 % lukrative Aufträge

Verkauf hat mit subjektiver Wahrnehmung Ihrer Persönlichkeit zu tun.

Die Inhalte

Der erste Eindruck entscheidet!

- Die Botschaft sind Sie: Eigenbild - Fremdbild
- Alte Gewohnheiten und neuer Stil
- Die Farben und ihre Wirkung
- Ihre Persönliche Farbtyp-Analyse
- Mode: Trend oder Illusion?
- Tipps für Ihr Make-up, die Frisur und die Accessoires
- Männer erhalten statt Make-up eine besondere Überraschung
- Garderobenplanung für Beruf und Freizeit

Die Details

Gönnen Sie sich diese Erfahrung, um Ihre Stärken und Ihre persönliche Individualität herauszustellen. Nutzen Sie die vielseitigen Möglichkeiten sowie die Tipps und Tricks, um Ihr Image in all seinen Facetten neu zu entdecken.

Ihr Referentin



Evelin S. Knauß
Einzelhandelskauffrau - Visagistin
Image-Consultant - Unternehmerin
Referentin, Beraterin und Moderatorin im Handwerk

Der Ort

VIVALDI
Life & Image Agentur
70195 Stuttgart

Ihr Termin

Ihre Wunschtermine finden Sie unter www.steinseifer.com

**Ihr
Seminarprogramm**

9:30 Uhr	Seminarbeginn
12:30 Uhr	Gemeinsames Mittagessen
ca. 17:00 Uhr	Seminarende

**Das Honorar
und die Leistung**

Einzelperson: 380,00 Euro zuzüglich Mehrwertsteuer
Paarberatung: 980,00 Euro zuzüglich Mehrwertsteuer
inklusive Teilnehmerunterlagen mit persönlichem Farbpass,
Seminargetränke, Mittagessen und Kaffeepausen.